



LISCIA

CONSULTING



Ihr Keynote-Speaker
Gianni Liscia

Liscia-Consulting.com



Bringt doch nichts! Stimmt! So nicht! Warum Sie unternehmerisch verlieren.



Sales ohne Marketing funktioniert! Marketing ohne Sales ist Geldverschwendung!

Die häufigste Ursache für ineffektives Marketing ist Passivität. Besonders in Krisenzeiten neigen Unternehmen dazu, im Bereich Marketing und Vertrieb in Untätigkeit zu verfallen. Anstatt sich mit den Kunden zu beschäftigen, beschäftigen sich Unternehmen mit sich selbst. Hier zeigt sich, wie effektiv Marketing und Vertrieb sind, sodass Unternehmensziele erreicht werden.

Marketing bedeutet, sich immer frühzeitig darüber Gedanken zu machen, welche Themen auf Ihre Kunden zukommen könnten und wie Sie sich auf diese Szenarien proaktiv einstellen können. Marketing richtet sich am Markt aus und reagiert auf den Markt und Bedarf spezifischer Zielgruppen. Und Zielgruppen kommen Bedürfnisgruppen gleich. Welches Bedürfnis der jeweiligen Zielgruppe zu erfüllen ist, ist dabei die zentrale Frage von Unternehmen. Darauf aufbauend richten sich alle weiteren Aktivitäten aus.

Gianni Liscia löst in diesem Vortrag mit einer Komposition aus Rationalität und Emotionalität gepaart mit der unbequemen Ansprache der vorherrschenden Realitäten bei dem Publikum eine nachhaltige Reflektion aus.

Gianni Liscia

Gianni Liscia ist ein begeisternder Speaker, der getreu seinem Motto „emotional – rational – unbequem“ als Berater, Coach, Führungskräftetrainer und Autor überzeugt. Gemeinsam mit seinem Bruder Marcello Liscia und Schwager Jan Liscia führt er das Unternehmen, das Führungskräfte in ganz Europa begleitet. Gianni Liscia verantwortet die Bereiche Strategie, Marketing und Sales. Sein persönliches Lebensmotto lautet „Das Leben ist ein Geben und Nehmen. In genau der Reihenfolge.“



Was unsere Kunden sagen



„Die frischen und innovativen Ideen gepaart mit hoher Kompetenz von Team Liscia stechen in der heutigen Zeit ab vom Standard in der Beratung.“

Peter Schumpp-Kappler

Leiter Vertrieb Service
Fujitsu Technology Solutions GmbH



„Ich freue mich, dass ich in Hr. Gianni Liscia einen cleveren Marktbearbeiter kennen gelernt habe, der es versteht, in mein Geschäft einzutauchen als sei es sein Eigenes und sich analytisch sowohl in die Produkte als auch in die Mitarbeiter einfindet um neue Potentiale zu erschließen.“

Herbert Muders

Leiter Verkauf, Mark-E AG
ENERVIE Gruppe



„Das Unternehmen Liscia schafft es wie kaum ein anderes Unternehmen in Deutschland, die wichtigen Dinge des Unternehmensalltags zeitgemäß in ein innovatives und modernes Konzept umzusetzen. Mal provokant, aber immer fundiert und sachlich begründet, werden so neue Ideen und Konzepte dem Markt zur Verfügung gestellt.“

Lars Pielemeier

Geschäftsführer
REFA OWL



Gern gehörter Speaker auf zahlreichen Kongressen
und Messen



LISCIA
CONSULTING

Liscia Consulting GbR | Friedrich-List-Strasse 42 | 33100 Paderborn | Germany

Gianni Liscia

Mobil +49 175 185 28 00
Mail G.Liscia@Liscia-Consulting.com
Fon +49 5251 6 99 76 - 12
Fax +49 5251 6 99 76 - 40

strategy | conception | doing

Liscia. J. e.

www.Liscia-Consulting.com